

# 首都圏食品バイヤーによる 個別商談会・ミニ展示会 in 京都北部

**参加  
無料**

首都圏のバイヤーに売り込むチャンス!!  
自社の商品の改良改善がすぐ分かる!!!

主催: 京都府 対象企業: 京都府内の事業者

※当商談会は出展者及びバイヤーの希望をもとに個別商談(20分程度/1回)を事前に設定します。但し、ご希望に沿えない場合もありますのでご了承ください。

## セントラーレ・ホテル京丹後 会場: 2階「乙姫」 京都府京丹後市大宮町三坂105-15

平成30年8月20日(月)

15:00~17:00 商談時間割

※受付開始 14:30~

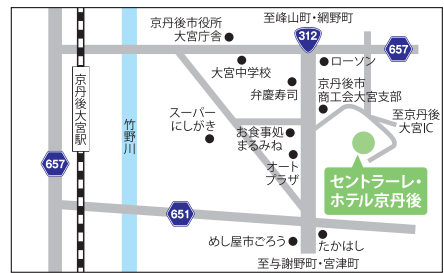
① 15:00~15:20 ② 15:30~15:50  
③ 16:00~16:20 ④ 16:30~16:50

平成30年8月21日(火)

9:30~12:40 商談時間割

※受付開始 9:00~

① 9:30~9:50 ② 10:00~10:20  
③ 10:30~10:50 ④ 11:10~11:30  
⑤ 11:40~12:00 ⑥ 12:10~12:30



### お車をご利用の方

#### 大阪方面(所要時間約2時間)

舞鶴若狭自動車道(綾部JCTにて京都縦貫自動車道へ)  
~京丹後大宮ICを経て市道651を直進  
次の信号の手前で左折

#### 京都方面(所要時間約1時間30分)

京都縦貫道~京丹後大宮ICを経て市道651を直進  
次の信号の手前で左折

### 丹海高速バスをご利用の方

大宮ロードパークで下車 徒歩5分

## ミニ展示会

8月20日(月) 17:30~19:00 セントラーレ・ホテル京丹後  
会場: 2階「羽衣」

昼間の時間に都合がつかない、商談会の時間が短い、  
と感じている事業者様に向け開催いたします!!

## 個別商談会 申し込みから当日までの流れ

### 1 申込書と同時に 商品規格書を提出

商品規格書が無い場合は、京都府のHP(当事業案内ページ)に様式(農林水産省のFCPシート)を掲載しますので、ダウンロードしてお使いください。

### 2 商談時間割決定 (8月10日(金)頃)

中小企業応援隊のコメントがあるものを優先し、バイヤーが事前選考します。申込みいただいた方全員に商談の有無をお知らせします。

### 3 実施

当日、商品と規格書を持参し商談会を実施いたします。



申込締切 7月20日(金)



# 参加食品バイヤー



## 株式会社小田急百貨店

<http://www.odakyu-dept.co.jp>

新宿を本店とする百貨店です。お客さまとのすべての接点において感動を提供し、小売業の枠を超えた新たな価値を提供し続ける「感動創造企業」を目指し、「つぎのわたしへ、グッドアクセス」のスローガンをさらに浸透させながら、サービス視点をさらに追求し、お客さまへ「半歩先の感動」を提供すべく上質な品揃えとサービスの向上に取り組んでおります。

【事業者さまへのコメント】

物産展に出店できるお取引先様を探しております。カテゴリーとしては、米飯・菓子・惣菜・飲料です。即売形式でも実演販売形式でも対応いたします。皆様の自慢の一品をご紹介しますませんか。どうぞよろしくお願いいたします。

## 加藤産業株式会社

<http://www.katosangyo.co.jp>

兵庫県西宮市に本社を置く酒類・食品等を扱う総合食品卸売業です。全国の主要各地に11支社・25営業所、100箇所近い物流網を設置、全国ネットワークと展開し、各地の小売業様とお取引をさせて頂いております。

【事業者さまへのコメント】

常温加工食品を中心に地域性、ストーリー性のあるこだわり商材を探しております。様々なツールや提案を通じて、お役に立てればと思います。どうぞ宜しくお願い致します。

## 株式会社ゴールドボンド

<http://goldbond.co.jp>

地域商社としてメーカー様の営業活動を支援します。すぐにも売れる商品でも営業活動ができないメーカー様に対しては、地域商社としての機能を持つ弊社がメーカー様の営業活動支援を行い、まさに販売部門として活動させていただきます。さらに『メーカー様と販売先様を結ぶ橋渡し役』として、メーカー様のための販路開拓を行います。

【事業者さまへのコメント】

弊社は首都圏を中心に多くの販路を持っています。とても良い商品でもターゲットが決まっていないと売れません。催事やスポットなど目指さず、定番を目指せる商品にブラッシュアップしていきましょう。

## 株式会社日本百貨店

<http://nippon-dept.jp>

都内近郊に7カ所の直営店舗を展開するほか、全国の百貨店等で期間限定催事イベント、卸売事業、また商品開発に係るブランディング・マーケティング事業なども行っております。作り手、使い手、売り手の「三方よし」の商売を目指し、日本各地でつくられた地域性豊かな商材を、食品、雑貨を問わず幅広くお取扱しております。

【事業者さまへのコメント】

生鮮以外の食品全般取扱い可能。規模の大小に関わらず、同じ方向を向いて取り組める事業者様とお仕事出来ればと思っております。ぜひ商品・モノづくりに対する想いをお聞かせください。自慢の商品を東京のど真ん中から発信しましょう。

## リンベル株式会社

<http://www.ringbell.co.jp>

リンベル株式会社は昭和62年7月設立。「贈られる側が自由に商品を選べるカタログギフト」を開発。「品質と商品点数ならリンベル」としてカタログギフト業界ではトップシェアを誇っています。現在ではカタログギフト以外にも各種ギフト関連、及び通信販売にも取り組んでおります。

【事業者さまへのコメント】

京都の商材については特に通信販売事業において多くのお客様から支持をいただいております。中元・歳暮・内祝等のギフト関連、及び通信販売（お取り寄せ）向けにご提案いただきますようお願い致します。『京都ならではの』『こだわりの逸品』など、コンセプトの多い商材は大歓迎です。

## 申 込 書

【お申込み日】平成30年 月 日

フリガナ					<b>提出期限</b> <b>7月20日(金)</b>
事業者名					
住 所	〒 -				
TEL			FAX		
担当者名		メール		従業員数	

## ▶ 参加内容

- 個別商談会 8月20日(月)
- 個別商談会 8月21日(火)
- ミニ展示会 8月20日(月)17:30～

※個別商談会とミニ展示会は重複可能

## ▶ 商談希望バイヤー 会社名の横に希望順位を第1位から第5位までご記入ください。

株式会社小田急百貨店	
加藤産業株式会社	
株式会社ゴールドボンド	
株式会社日本百貨店	
リンベル株式会社	

## 7月30日(月)頃に商談の有無をお知らせします。

※個別商談会に参加する方は申込書と同時に商品規格書をFAX又はメールにて、送付ください。規格書が無い場合は、京都府のHP(下記URL)に様式(農林水産省のFCPシート)を掲載いたしますので、ダウンロードしてお使いください。

※応募多数の場合は、中小企業応援隊のコメントがあるものを優先し、各バイヤーの希望により選定させていただきます。

※タイムスケジュールは、決定次第、個別にご連絡させていただきます。

<http://www.pref.kyoto.jp/sangyo-sien/news/201806syokuhinbukai.html>

商談又は相談したい商品の名称	商品の概要

中小企業応援隊の推薦コメント

送付先

E-mail : [satoshi.tamura@kk-nissho.co.jp](mailto:satoshi.tamura@kk-nissho.co.jp)

FAX : 03(3249)7047